

GUIDE DU CAE : TRAVAILLER À L'INTERNATIONAL

Des projets à l'international peuvent renforcer votre activité et contribuer à la rendre plus innovante et plus résiliente aux fluctuations économiques. Le Conseil des Architectes d'Europe (CAE) encourage par ce guide les bureaux dynamiques et enthousiastes à se développer à l'international.

Ce guide vise à aider les architectes à développer leur activité à l'international en leur proposant une approche stratégique pour mener à bien leurs projets sur les nouveaux marchés. Bien que produit en Europe par le CAE, ce guide sera utile à tous les architectes, où qu'ils se trouvent, souhaitant internationaliser leurs activités. Certains des services d'aide mentionnés dans ce guide sont spécifiques à l'UE, mais les principes présentés sont universels.

Ils conseillent aux architectes qui souhaitent s'exporter de d'abord identifier les pays qui offrent les meilleurs marchés pour services qu'ils entendent proposer, puis d'élaborer une stratégie pour approcher ces pays qui offrent les meilleures chances de succès.

Le guide s'articule autour de six sections, contenant des informations essentielles pour exporter vos services et vous aider à structurer votre approche : Pourquoi s'exporter ? Êtes-vous prêt à vous exporter ? Recherche des marchés à l'international Planification et entrée sur le marché Aspects financiers Informations pratiques